

6th
Years
successful



BUILDING A
SUCCESSFUL
BUSINESS
WITH BIZZWAY



- BUILD YOUR NETWORK
- GROW YOUR BUSINESS
- ACHIEVE YOUR GOALS



Director Message

प्रिय बिज़वे परिवार,

मुझे आप सभी का Bizzway Ayurveda Private Limited परिवार में स्वागत करते हुए अत्यंत प्रसन्नता हो रही है। हमारी कंपनी की स्थापना गुणवत्तापूर्ण आयुर्वेदिक एवं स्वास्थ्यवर्धक उत्पादों, उद्यमिता और आर्थिक आत्मनिर्भरता को प्रोत्साहित करने के उद्देश्य से की गई है।

हमारा मानना है कि नेटवर्क मार्केटिंग केवल एक व्यवसाय नहीं, बल्कि व्यक्तित्व विकास, नेतृत्व क्षमता, मजबूत संबंध और सामूहिक सफलता का एक बेहतर अवसर है। हमारा उद्देश्य पारदर्शी कार्यप्रणाली, निरंतर प्रशिक्षण, टीमवर्क और ग्राहक संतुष्टि के माध्यम से प्रत्येक व्यक्ति को सशक्त बनाना है।

सफलता के लिए प्रतिबद्धता, अनुशासन, ईमानदारी और निरंतर प्रयास आवश्यक हैं। Bizzway Ayurveda Private Limited अपने प्रत्येक सहयोगी को गुणवत्तापूर्ण उत्पाद, आवश्यक जानकारी, उचित मार्गदर्शन और एक मजबूत व्यावसायिक अवसर प्रदान करने के लिए प्रतिबद्ध है।

आइए, हम सभी आत्मविश्वास, एकता और ईमानदारी के साथ आगे बढ़ें तथा मिलकर एक सफल, स्वस्थ एवं उज्ज्वल भविष्य का निर्माण करें।

“आपका लक्ष्य, आपका प्रयास, आपकी सफलता।”

Manish Sinha

Mangaing Director
BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED

About BIZZWAY AYURVEDA

Bizzway Ayurveda Private Limited गुणवत्तापूर्ण उत्पादों और पारदर्शी Direct Selling Platform के माध्यम से बेहतर स्वास्थ्य, उद्यमिता एवं आत्मनिर्भरता को प्रोत्साहित करने के लिए प्रतिबद्ध है।

हमारी उत्पाद श्रृंखला में Health Care, Personal Care, Beauty Care, Home Care और Agriculture Products शामिल हैं। हमारा उद्देश्य ग्राहकों को बेहतर मूल्य प्रदान करने के साथ-साथ स्वतंत्र Direct Sellers के लिए प्रदर्शन-आधारित व्यावसायिक अवसर उपलब्ध कराना है।

उत्पादों की जानकारी, कौशल विकास, नैतिक व्यावसायिक कार्यप्रणाली और निरंतर प्रशिक्षण के माध्यम से हम अपने Direct Sellers को ग्राहकों के साथ स्थायी संबंध बनाने तथा उनकी व्यावसायिक क्षमताओं को विकसित करने में सहयोग प्रदान करते हैं।

हमारा विज़न

एक विश्वसनीय Direct Selling Organisation बनना, जो बेहतर स्वास्थ्य, गुणवत्तापूर्ण उत्पादों और जिम्मेदार उद्यमिता को प्रोत्साहित करे।

हमारा मिशन

- उचित एवं प्रतिस्पर्धी मूल्यों पर गुणवत्तापूर्ण उत्पाद उपलब्ध कराना।
- उत्पादों, मूल्य निर्धारण और Business Plan में पारदर्शिता बनाए रखना।
- Direct Sellers को प्रशिक्षण एवं विकास के अवसर प्रदान करना।
- ग्राहक संतुष्टि के माध्यम से दीर्घकालिक संबंध स्थापित करना।
- नैतिक बिक्री और जिम्मेदार व्यावसायिक कार्यप्रणाली को प्रोत्साहित करना।

डायरेक्ट सेलर कौन होता है?

Direct Seller एक स्वतंत्र व्यक्ति होता है, जो किसी पारंपरिक Retail Store के माध्यम से व्यवसाय किए बिना कंपनी के उत्पादों का प्रचार करता है और उन्हें सीधे ग्राहकों को बेचता है।

एक Direct Seller कंपनी की लागू Distributor Price (DP) पर उत्पाद खरीद सकता है और कंपनी की मूल्य निर्धारण नीति के अनुसार उन्हें ग्राहकों को बेच सकता है। वह अन्य इच्छुक व्यक्तियों को व्यावसायिक अवसर की जानकारी भी दे सकता है तथा उत्पादों की जानकारी, प्रशिक्षण और मार्गदर्शन के माध्यम से अपनी टीम का सहयोग कर सकता है।

Direct Seller कंपनी का कर्मचारी नहीं होता है। उसकी आय पात्र उत्पाद बिक्री, व्यक्तिगत प्रदर्शन, टीम के प्रदर्शन तथा कंपनी के Business Plan एवं Terms and Conditions के अनुपालन पर निर्भर करती है।

डायरेक्ट सेलर की जिम्मेदारियाँ

- उत्पादों से संबंधित जानकारी को सही तरीके से समझना और जिम्मेदारीपूर्वक उपयोग करना।
- ग्राहकों को उत्पादों और उनकी कीमतों की सटीक जानकारी प्रदान करना।
- उत्पादों, स्वास्थ्य लाभ या आय से संबंधित झूठे एवं भ्रामक दावे न करना।
- बिक्री का उचित रिकॉर्ड रखना और बेहतर ग्राहक सेवा प्रदान करना।
- कंपनी की आचार संहिता और लागू कानूनों का पालन करना।
- वास्तविक उत्पाद बिक्री के माध्यम से व्यवसाय विकसित करना।

Legal Certificate

 GOVERNMENT OF INDIA MINISTRY OF CORPORATE AFFAIRS Central Registration Centre Certificate of Incorporation [Pursuant to sub-section (2) of section 7 and sub-section (1) of section 8 of the Companies Act, 2013 (18 of 2013) and rule 18 of the Companies (Incorporation) Rules, 2014] I hereby certify that BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED is incorporated on this TWENTY SEVENTH day of JUNE TWO THOUSAND TWENTY FOUR under the Companies Act, 2013 (18 of 2013) and that the company is Company limited by shares The Corporate Identity Number of the company is U47721UP2024PTC205470 The Permanent Account Number (PAN) of the company is AAMCB7211P The Tax Deduction and Collection Account Number (TAN) of the company is DELB28875A Given under my hand at Manesar this TWENTY SEVENTH day of JUNE TWO THOUSAND TWENTY FOUR Signature Not Verified Digitally signed by DS MINISTRY OF CORPORATE AFFAIRS, CRO MANESAR 1 Date: 2024.06.27 21:46:18 IST afsar Ali Assistant Registrar of Companies/ Deputy Registrar of Companies/ Registrar of Companies For and on behalf of the Jurisdictional Registrar of Companies Registrar of Companies Central Registration Centre Disclaimer: This certificate only evidences incorporation of the company on the basis of documents and declarations of the applicant(s). This certificate is neither a license nor permission to conduct business or solicit deposits or funds from public. Permission of sector regulator is necessary wherever required. Registration status and other details of the company can be verified on mca.gov.in Mailing Address as per record available in Registrar of Companies office: BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED BEARING NO-68, BLOCK-C, SECTOR-2, Noida, Gautam Buddha Nagar- 201301, Uttar Pradesh *as issued by Income Tax Department	आयकर विभाग INCOME TAX DEPARTMENT  भारत सरकार GOVT. OF INDIA Ref No.: 883059244442/TAN/NEW Jun 27, 2024 TO, BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED BEARING NO-68 BLOCK-C, SECTOR-2 NOIDA GAUTAM BUDDHA NAGAR-201301 UTTAR PRADESH TEL. NO.9661124670 Sir/Madam, Sub : Allotment of Tax Deduction Account Number (TAN) as per Income Tax Act,1961 Kindly refer to your application (Form 49B) dated Jun 27, 2024 for the allotment of Tax Deduction Account Number. In this connection, the following TAN has been issued to you/your organisation: DELB28875A Please quote the same in all TDS challans, TDS Certificates, TDS returns, Tax Collection at Source (TCS) returns as well as other documents pertaining to such transactions. Quoting of TAN on all TDS returns and challans for payment of TDS is necessary to ensure credit of TDS paid by you and faster processing of TDS returns. The above TAN should also be used as Tax Collections at Source Account Number under section 206CA. Kindly note that it is mandatory to quote TAN while furnishing TDS returns, including e-TDS returns. e-TDS returns will not be accepted if TAN is not quoted. This supersedes all the Tax Deduction / Collection Account Number, allotted to you earlier. Income Tax Department Signature Not Verified Digitally signed by Income Tax Department Date: 2024.06.27 16:25:07 GMT+05:30 Caution : Income Tax Department does not send e-mails regarding refunds and does not seek any taxpayer information like username, password, details of ATM, bank accounts, credit cards, etc. Taxpayers are advised not to part with such information on the basis of emails.																						
आयकर विभाग INCOME TAX DEPARTMENT  भारत सरकार GOVT. OF INDIA ई-स्थायी लेखा संख्या कार्ड e - Permanent Account Number (e-PAN) Card AAMCB7211P <table><tr><td>नाम / Name</td><td>BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED</td></tr><tr><td>प्रमाण/पत्र की तिथि Date of Incorporation / Formation</td><td>27/06/2024</td></tr></table>  Signature Not Verified Digitally signed by Income Tax Department Date: 2024.06.27 16:45:07 GMT+05:30 ✓ Permanent Account Number (PAN) facilitate Income Tax Department linking of various documents, including payment of taxes, assessment, tax demand, tax returns, matching of information and easy maintenance & retrieval of electronic information etc. relating to a taxpayer. स्वामी धारक (P) एक कार्डन के माध्यम से व्यक्तिगत जानकारी को जोड़ने में सक्षम है। इसका उपयोग कर, आंशिक, कर योग, देय, करमा, सूचना के लिए और पेंसिवली संचालित कर सक्षम होगा। ✓ Quoting of PAN is now mandatory for several transactions specified under Income Tax Act, 1961 (Refer Rule 114B of Income Tax Rules, 1962) अनिवार्य है, 1961 के तहत निर्दिष्ट कर लेन-देन में PAN को उद्धृत करना अनिवार्य है। (आयकर विभाग, 1962 के नियम 114B, का संदर्भ लें) ✓ Processing or using more than one PAN is against the law & may attract penalty of upto Rs. 10,000. एक से अधिक पैन का उपयोग करना, कानून के विरुद्ध है और इसके लिए 10,000 रुपये तक का दंड लगाया जा सकता है। ✓ The PAN Card enclosed contains Enhanced QR Code which is readable by a specific Android Mobile App. Keyword to search this specific Mobile App on Google Play Store is "Enhanced QR Code Reader for PAN Card". *Enhanced QR Code Reader for PAN Card* कृपया  आयकर विभाग INCOME TAX DEPARTMENT भारत सरकार GOVT. OF INDIA ई-स्थायी लेखा संख्या कार्ड e - Permanent Account Number (e-PAN) Card AAMCB7211P PAN Holder BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED Date of Issue 27/06/2024 ई-स्थायी लेखा संख्या कार्ड का उपयोग करने के लिए: 1. अपने मोबाइल पर "Enhanced QR Code Reader for PAN Card" ऐप डाउनलोड करें। 2. ऐप को खोलें और स्कैन करने के लिए QR कोड का उपयोग करें। 3. स्कैन के बाद, आप अपने PAN कार्ड की जानकारी देख सकते हैं। 4. यदि आप किसी अन्य व्यक्ति के PAN कार्ड की जानकारी देखना चाहते हैं, तो आपको उनके PAN कार्ड की जानकारी देनी होगी। 5. यदि आप किसी अन्य व्यक्ति के PAN कार्ड की जानकारी देखना चाहते हैं, तो आपको उनके PAN कार्ड की जानकारी देनी होगी। Electronically issued and Digitally signed ePAN is a valid mode of issue of Permanent Account Number (PAN) post amendments in clause (c) in the Explanation occurring after sub-section (b) of Section 139A of Income Tax Act, 1961 and sub-rule (b) of Rule 114 of the Income Tax Rules, 1962. For more details, click here	नाम / Name	BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED	प्रमाण/पत्र की तिथि Date of Incorporation / Formation	27/06/2024	 Government of India Form GST REG-06 [See Rule 10(1)] Registration Certificate Registration Number : 10AAMCB7211P1ZM <table><tr><td>1. Legal Name</td><td>BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED</td></tr><tr><td>2. Trade Name, if any</td><td>BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED</td></tr><tr><td>3. Additional trade names, if any</td><td></td></tr><tr><td>4. Constitution of Business</td><td>Private Limited Company</td></tr><tr><td>5. Address of Principal Place of Business</td><td>Building No./Flat No.: 894, Name of Premises/Building: MART VIHAR COLONY, Road/Street: GHISDAUR ROAD, Nearby Landmark: NEAR SSB CAMP, Locality/Sub Locality: Digha City/Town/Village: Patna District: Patna State: Bihar PIN Code: 800011</td></tr><tr><td>6. Date of Liability</td><td></td></tr><tr><td>7. Period of Validity</td><td>From 12/08/2024 To Not Applicable</td></tr><tr><td>8. Type of Registration</td><td>Regular</td></tr><tr><td>9. Particulars of Approving</td><td>Centre</td></tr></table> Signature Signature Not Verified Digitally signed by Rajesh Kumar Kestri Date: 2024.06.27 16:25:07 GMT+05:30 Name Rajesh Kumar Kestri Designation Superintendent Jurisdictional Office RANCHI Date of issue of Certificate 12/08/2024 Note: The registration certificate is required to be prominently displayed at all places of business in the State. This is a system generated digitally signed Registration Certificate issued based on the approval of application granted on 12/08/2024 by the jurisdictional authority.	1. Legal Name	BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED	2. Trade Name, if any	BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED	3. Additional trade names, if any		4. Constitution of Business	Private Limited Company	5. Address of Principal Place of Business	Building No./Flat No.: 894, Name of Premises/Building: MART VIHAR COLONY, Road/Street: GHISDAUR ROAD, Nearby Landmark: NEAR SSB CAMP, Locality/Sub Locality: Digha City/Town/Village: Patna District: Patna State: Bihar PIN Code: 800011	6. Date of Liability		7. Period of Validity	From 12/08/2024 To Not Applicable	8. Type of Registration	Regular	9. Particulars of Approving	Centre
नाम / Name	BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED																						
प्रमाण/पत्र की तिथि Date of Incorporation / Formation	27/06/2024																						
1. Legal Name	BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED																						
2. Trade Name, if any	BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED																						
3. Additional trade names, if any																							
4. Constitution of Business	Private Limited Company																						
5. Address of Principal Place of Business	Building No./Flat No.: 894, Name of Premises/Building: MART VIHAR COLONY, Road/Street: GHISDAUR ROAD, Nearby Landmark: NEAR SSB CAMP, Locality/Sub Locality: Digha City/Town/Village: Patna District: Patna State: Bihar PIN Code: 800011																						
6. Date of Liability																							
7. Period of Validity	From 12/08/2024 To Not Applicable																						
8. Type of Registration	Regular																						
9. Particulars of Approving	Centre																						

Product Range



Health Care



Personal Care



Home Care



Agreeculture

Directselling

HUMAN PHYSIOLOGY

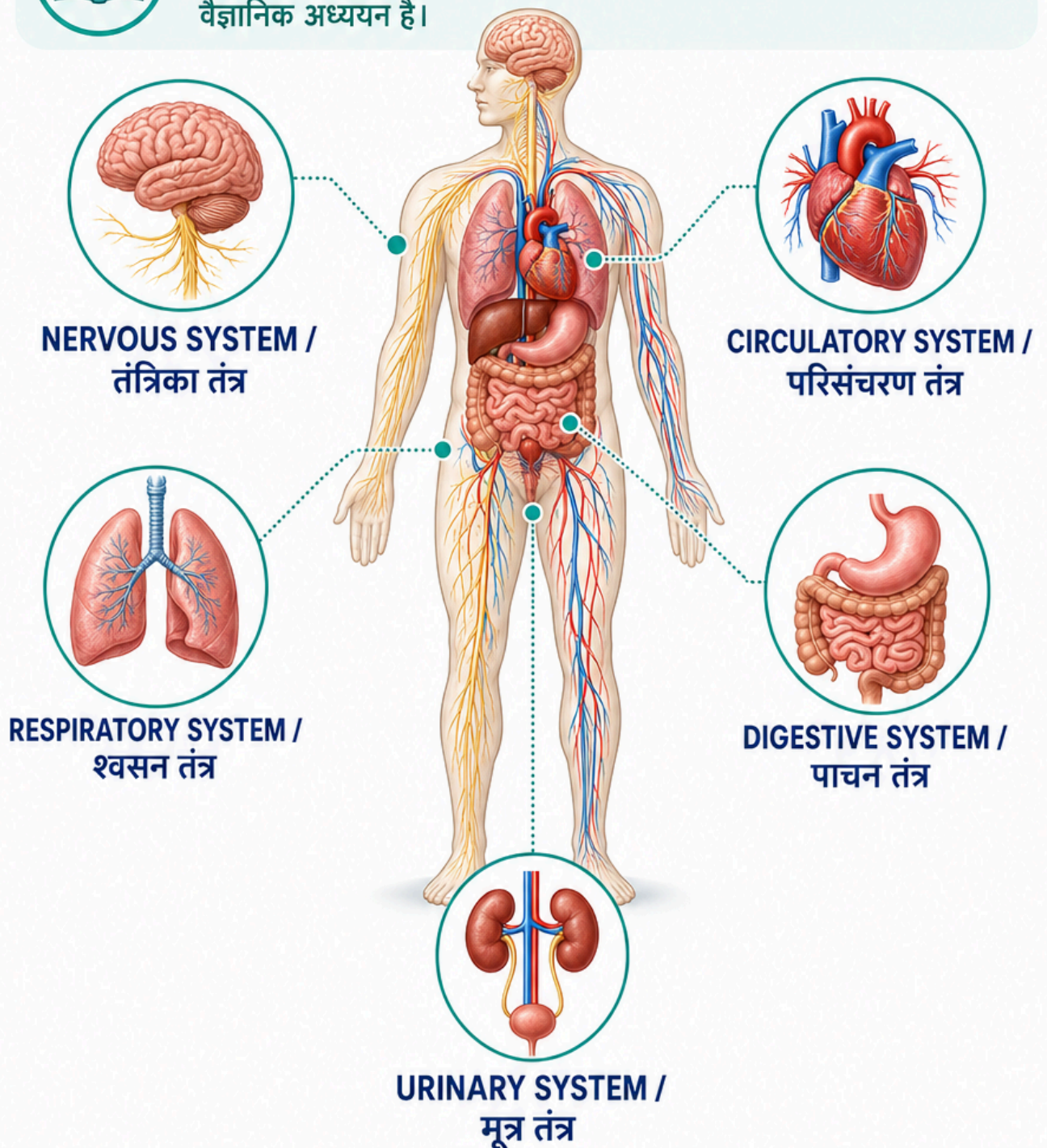
मानव शरीर क्रिया विज्ञान



Human physiology is the scientific study of how the human body and its organs, tissues and cells normally function and work together to maintain life.



मानव शरीर क्रिया विज्ञान मानव शरीर के अंगों, ऊतकों और कोशिकाओं के सामान्य कार्य तथा जीवन बनाए रखने के लिए उनके आपसी समन्वय का वैज्ञानिक अध्ययन है।



THE 7 ESSENTIAL NUTRIENTS OF THE HUMAN BODY

मानव शरीर के 7 आवश्यक पोषक तत्व



Essential nutrients support energy, growth, repair, immunity, digestion and overall health.



आवश्यक पोषक तत्व ऊर्जा, विकास, शरीर की मरम्मत, रोग प्रतिरोधक क्षमता, पाचन और संपूर्ण स्वास्थ्य में सहायता करते हैं।

1.

CARBOHYDRATES /

कार्बोहाइड्रेट — मुख्य ऊर्जा स्रोत



2.

PROTEINS / प्रोटीन —

विकास और ऊतक मरम्मत



3.

FATS / वसा —

ऊर्जा और कोशिका सुरक्षा



4.

VITAMINS / विटामिन —

शरीर की क्रियाओं और रोग प्रतिरोधक क्षमता में सहायक



5.

MINERALS / खनिज —

हड्डियों, रक्त और नसों के लिए आवश्यक



6.

WATER / जल —

जल-संतुलन और शरीर के तापमान में सहायक



7.

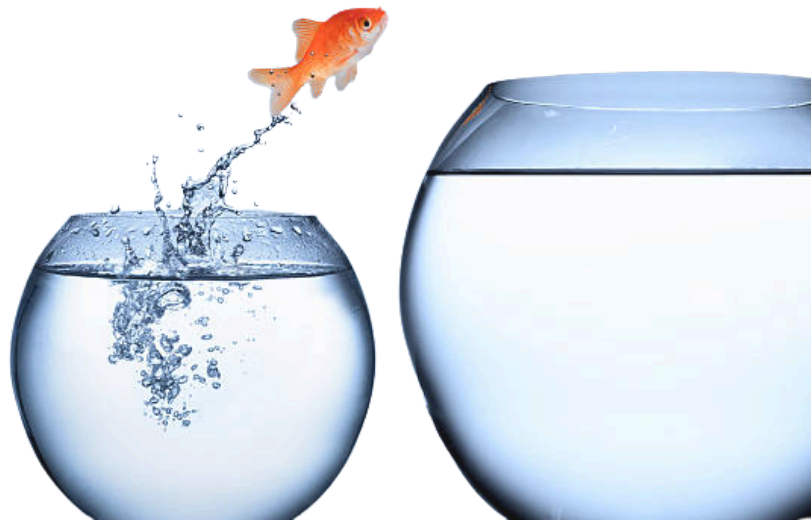
FIBRE / फाइबर —

स्वस्थ पाचन में सहायक



BIZZWAY AYURVEDA

BUSINESS OPPORTUNITY



Bizzway Ayurveda Private Limited आपको गुणवत्तापूर्ण उत्पादों के साथ अपना स्वतंत्र व्यवसाय विकसित करने का अवसर प्रदान करती है। प्रशिक्षण, टीमवर्क और निरंतर प्रयास के माध्यम से आप अपनी नेतृत्व क्षमता एवं व्यावसायिक कौशल को बेहतर बना सकते हैं।

- कम निवेश में व्यवसाय शुरू करने का अवसर
- समय और कार्य की स्वतंत्रता
- गुणवत्तापूर्ण उत्पादों की विस्तृत श्रृंखला
- प्रशिक्षण एवं टीम का सहयोग
- व्यक्तित्व और नेतृत्व क्षमता का विकास
- बिक्री एवं प्रदर्शन के आधार पर आय का अवसर

आपकी सफलता आपके कौशल, बिक्री, टीमवर्क और निरंतर प्रयास पर निर्भर करती है।

Directselling

Types of income

- Retail Profit Upto -40%
- Direct Sponsor
- Matching Bonus
- Repurchase Bonus
- Compounding Bonus
- Rank Bonus
- National & Foreignen Tour

Activation Package

Package	Package Value	Weekly Capping
Package A	₹1,500	₹15,000
Package B	₹3,000	₹30,000
Package C	₹6,000	₹60,000
Package D	₹12,000	₹1,20,000
Package E	₹25,000	₹2,50,000

साप्ताहिक क्लोजिंग एवं भुगतान

साप्ताहिक क्लोजिंग: प्रत्येक सोमवार रात 12:00 बजे

भुगतान: प्रत्येक मंगलवार

सभी पात्र साप्ताहिक व्यवसाय की गणना सोमवार की क्लोजिंग में की जाएगी। सत्यापन एवं लागू कटौतियों के बाद कंपनी के नियमों और शर्तों के अनुसार प्रत्येक मंगलवार को भुगतान की प्रक्रिया पूरी की जाएगी।

• खुदरा लाभ—अधिकतम 40% तक

एक Direct Seller कंपनी से उत्पादों को Distributor Price (DP) पर खरीदकर ग्राहकों को अधिकतम खुदरा मूल्य (MRP) पर बेच सकता है। MRP और DP के बीच के अंतर को Retail Profit—खुदरा लाभ कहा जाता है। उत्पाद के अनुसार Retail Profit अधिकतम 40% तक हो सकता है।

उदाहरण

- उत्पाद का MRP: ₹1,000
- Distributor Price (DP): ₹600
- ग्राहक को बिक्री मूल्य: ₹1,000
- Retail Profit: ₹1,000 - ₹600 = ₹400

Retail Profit प्रतिशत

$$₹400 \div ₹1,000 \times 100 = 40\%$$

इस प्रकार, यदि ₹1,000 MRP वाले उत्पाद को उसके पूरे खुदरा मूल्य पर बेचा जाता है, तो Direct Seller को ₹400 का Retail Profit प्राप्त हो सकता है, जो MRP का 40% है।

नोट: वास्तविक लाभ उत्पाद, लागू DP, अंतिम बिक्री मूल्य, करों और कंपनी की वर्तमान नीति पर निर्भर करेगा। “अधिकतम 40% तक” का अर्थ यह नहीं है कि प्रत्येक उत्पाद पर 40% Retail Profit प्राप्त होगा।

• डायरेक्ट स्पॉन्सर बोनस—10%

Direct Seller द्वारा व्यक्तिगत रूप से प्रायोजित प्रत्येक सदस्य के पात्र Package Amount पर उसे 10% Direct Sponsor Bonus प्राप्त होगा।
PV की गणना

₹1 = 1 PV

उदाहरण

यदि कोई Direct Seller व्यक्तिगत रूप से एक नए सदस्य को प्रायोजित करता है और वह सदस्य ₹6,000 का Package खरीदता है:

- Package Amount: ₹6,000
- कुल PV: 6,000 PV
- Direct Sponsor Bonus: 10%
- Bonus की गणना: $6,000 \times 10\%$
- Direct Sponsor Bonus: ₹600

कोई कैपिंग नहीं

Direct Sponsor Bonus पर कोई Capping लागू नहीं होगी। Direct Seller द्वारा व्यक्तिगत रूप से प्रायोजित सभी सदस्यों की पात्र Package Purchases पर Bonus की गणना कंपनी के Business Plan एवं Terms and Conditions के अनुसार की जाएगी।

नोट: वास्तविक भुगतान Package Eligibility, सत्यापन, Product Returns, TDS और अन्य लागू कटौतियों के अधीन हो सकता है। आय वास्तविक पात्र बिक्री पर निर्भर करती है और इसकी कोई गारंटी नहीं है।

● मैचिंग बोनस—15%

एक Direct Seller अपनी Left और Right Team द्वारा बनाए गए पात्र Matched Package Volume पर 15% Matching Bonus प्राप्त कर सकता है।

PV की गणना

₹1 = 1 PV

Matching Bonus की गणना दोनों टीमों में से कमजोर Leg के पात्र PV के आधार पर की जाएगी।

उदाहरण

- Left Team Business: 20,000 PV
- Right Team Business: 14,000 PV
- Matched Business: 14,000 PV
- Matching Bonus: 15%

बोनस की गणना

$14,000 \text{ PV} \times 15\% = ₹2,100$

इस प्रकार, Gross Matching Bonus ₹2,100 होगा, जो लागू Weekly Capping के अधीन रहेगा।

साप्ताहिक क्लोजिंग एवं भुगतान

साप्ताहिक क्लोजिंग: प्रत्येक सोमवार रात 12:00 बजे

भुगतान: प्रत्येक मंगलवार

सभी पात्र साप्ताहिक व्यवसाय की गणना सोमवार की क्लोजिंग में की जाएगी। सत्यापन एवं लागू कटौतियों के बाद कंपनी के नियमों और शर्तों के अनुसार प्रत्येक मंगलवार को भुगतान की प्रक्रिया पूरी की जाएगी।

● मैचिंग रिपर्चेज बोनस—15%

एक Direct Seller अपनी Left और Right Team द्वारा किए गए पात्र Matched Repurchase Business पर 15% Matching Repurchase Bonus प्राप्त कर सकता है।

Bonus की गणना दोनों टीमों में से कमजोर Team के Distributor Price (DP) मूल्य के आधार पर की जाएगी।

गणना का उदाहरण

- Left Team का पात्र Repurchase DP: ₹50,000
- Right Team का पात्र Repurchase DP: ₹35,000
- Matched Repurchase DP: ₹35,000
- Matching Repurchase Bonus: 15%

Bonus की गणना

$$₹35,000 \times 15\% = ₹5,250$$

इस प्रकार, Gross Matching Repurchase Bonus ₹5,250 होगा।
साप्ताहिक क्लोजिंग

Closing Day: प्रत्येक सोमवार रात 12:00 बजे

साप्ताहिक अवधि के दौरान दोनों टीमों द्वारा किए गए सभी पात्र Repurchase Business की गणना सोमवार की Closing में की जाएगी। सत्यापन एवं लागू कटौतियों के बाद Bonus को कंपनी के निर्धारित Payout Schedule के अनुसार जारी किया जाएगा।

● कंपाउंडिंग बोनस -10%

एक Direct Seller अपनी व्यक्तिगत रूप से प्रायोजित श्रृंखला में तीन Levels तक के सदस्यों द्वारा अर्जित पात्र Rank Bonus पर Compounding Bonus प्राप्त कर सकता है।

बोनस संरचना

- First Level—5%: Direct Seller द्वारा व्यक्तिगत रूप से प्रायोजित प्रत्येक सदस्य के पात्र Rank Bonus का 5% Direct Seller को प्राप्त होगा।
- Second Level—3%: जब First-Level Direct Member किसी अन्य सदस्य को प्रायोजित करता है, तो मूल Direct Seller को उस Second-Level Member के पात्र Rank Bonus का 3% प्राप्त होगा।
- Third Level—2%: जब Second-Level Member किसी अन्य सदस्य को प्रायोजित करता है, तो मूल Direct Seller को उस Third-Level Member के पात्र Rank Bonus का 2% प्राप्त होगा।
-

संरचना

Manish → Rahul → Priya → Amit

- Manish ने Rahul को व्यक्तिगत रूप से प्रायोजित किया: Rahul के पात्र Rank Bonus का 5%
- Rahul ने Priya को प्रायोजित किया: Priya के पात्र Rank Bonus का 3%
- Priya ने Amit को प्रायोजित किया: Amit के पात्र Rank Bonus का 2%

एक Direct Seller व्यक्तिगत रूप से कितने भी सदस्यों को प्रायोजित कर सकता है। प्रत्येक व्यक्तिगत रूप से प्रायोजित सदस्य के पात्र Rank Bonus पर First-Level Bonus की गणना अलग-अलग 5% की दर से की जाएगी।

नोट: पात्रता, Active Status, Rank Requirements, Payout Period, TDS और अन्य लागू कटौतियाँ कंपनी के वर्तमान Business Plan एवं Terms and Conditions के अनुसार निर्धारित होंगी।

• Rank Bonus

Rank	Achieved Target (Matching BV)	Incentive	Tour Reward
Executive	6,000	₹1,000	—
Star	25,000	₹2,500	—
Silver	50,000	₹5,000	—
Gold	100,000	₹10,000	—
Ruby	200,000	₹20,000	National Tour
Platinum	400,000	₹40,000	National Tour
Emerald	800,000	₹80,000	National Tour
Sapphire	1,600,000	₹1,60,000	National Tour
Diamond	3,200,000	₹3,20,000	Foreign Tour
Blue Diamond	6,400,000	₹6,40,000	Foreign Tour
Black Diamond	12,800,000	₹12,80,000	Foreign Tour
Royal Diamond	25,600,000	₹25,60,000	Foreign Tour
Crown	51,200,000	₹51,20,000	Foreign Tour
Ambassador	100,000,000	₹1,00,00,000	Foreign Tour

● बिजनेस प्लान का संक्षिप्त विवरण

क्र.	आय/लाभ	योजना का विवरण
1	Direct Sponsor Bonus	पात्र Package Amount पर 10%; असीमित Direct Sponsorship; Weekly Closing; कोई Weekly Capping नहीं
2	Matching Bonus	कमजोर Leg के पात्र Matched Package PV पर 15%; Package के अनुसार Weekly Capping लागू
3	Repurchase Bonus	पात्र Repurchase DP पर 15%; असीमित; Weekly Closing
4	Rank Bonus	Rank के अनुसार ₹1,000 से ₹1,00,00,000 तक Incentive
5	Compounding Bonus	First Level: 5%; Second Level: 3%; Third Level: 2% पात्र Rank Bonus पर
6	Joining Product Discount	MRP पर 25% की छूट
7	Repurchase Product Discount	उत्पाद के अनुसार MRP पर अधिकतम 40% तक Retail Benefit
8	Repurchase Business Volume	पात्र Distributor Price (DP) का 50%
9	Joining Business Volume	पात्र Distributor Price (DP) का 15%
10	Joining Product Range	15 से अधिक उत्पाद
11	Repurchase Product Range	50 से अधिक उत्पाद
12	Weekly Closing	प्रत्येक सोमवार रात 12:00 बजे
13	Weekly Payout	प्रत्येक मंगलवार
14	Monthly Closing	प्रत्येक Calendar Month के अंतिम दिन
15	Monthly Payout	प्रत्येक महीने की 5 तारीख
16	Payout Deductions	TDS: 2%; Administration Charge: 8%

● महत्वपूर्ण जानकारी

- ₹1 पात्र Package Amount = 1 PV।
- Matching Bonus की गणना कमजोर Leg के पात्र PV पर की जाएगी।
- Package-wise Weekly Capping केवल उन्हीं Income Categories पर लागू होगी, जिनके लिए Business Plan में इसका उल्लेख किया गया है।
- “Unlimited” का अर्थ है कि संबंधित Income Category पर कोई निर्धारित संख्यात्मक Capping लागू नहीं है। इसका अर्थ निश्चित या गारंटीकृत आय नहीं है।
- Product Discount, Business Volume और Bonus Eligibility उत्पाद, Package एवं कंपनी की वर्तमान Policy के अनुसार अलग-अलग हो सकती है।
- सभी Bonus और Incentive का भुगतान Active Status, सत्यापन, Product Returns, TDS, Administration Charge तथा अन्य लागू शर्तों के अधीन होगा।
- आय वास्तविक पात्र उत्पाद बिक्री, व्यक्तिगत प्रयास और Team Performance पर निर्भर करती है; इसकी कोई गारंटी नहीं है।
- कंपनी लागू कानूनों तथा वर्तमान Terms and Conditions के अनुसार Business Plan में संशोधन करने का अधिकार सुरक्षित रखती है।



● नियम एवं शर्तें

1. पात्रता

- Direct Seller बनने के लिए आवेदक की आयु कम-से-कम 18 वर्ष होनी चाहिए।
- आवेदक को निर्धारित आवेदन पत्र, KYC Documents, PAN, बैंक विवरण एवं अन्य आवश्यक जानकारी प्रस्तुत करनी होगी।
- गलत, भ्रामक या किसी अन्य व्यक्ति के दस्तावेजों का उपयोग करने पर आवेदन रद्द किया जा सकता है।

2. स्वतंत्र स्थिति

Direct Seller कंपनी का कर्मचारी, एजेंट, साझेदार या कानूनी प्रतिनिधि नहीं है। वह एक स्वतंत्र विक्रेता के रूप में कार्य करेगा और कंपनी की ओर से किसी प्रकार का अनुबंध, दायित्व या वित्तीय प्रतिबद्धता नहीं कर सकता।

3. पंजीकरण

- पंजीकरण कंपनी की निर्धारित प्रक्रिया के अनुसार किया जाएगा।
- प्रत्येक व्यक्ति को केवल एक Direct Seller ID रखने की अनुमति होगी।
- Duplicate ID, गलत पहचान अथवा बिना अनुमति किसी अन्य व्यक्ति की ID का उपयोग प्रतिबंधित है।
- पंजीकरण के नाम पर किसी प्रकार की अनधिकृत फीस नहीं ली जाएगी।

4. उत्पादों की बिक्री

- Direct Seller को व्यवसाय वास्तविक उत्पाद बिक्री के आधार पर करना होगा।
- उत्पाद कंपनी द्वारा निर्धारित Distributor Price पर खरीदे और लागू Pricing Policy के अनुसार बेचे जा सकते हैं।
- उत्पाद को निर्धारित MRP से अधिक मूल्य पर बेचना प्रतिबंधित है।
- प्रत्येक बिक्री पर ग्राहक को उचित Invoice/Receipt देना आवश्यक होगा।
- Direct Seller को उत्पादों की उपलब्धता, मूल्य, उपयोग, Return Policy और अन्य आवश्यक जानकारी सही रूप में देनी होगी।

5. प्रतिबंधित गतिविधियाँ

- Direct Seller निम्न कार्य नहीं करेगा:
- Pyramid Scheme या Money Circulation Scheme का प्रचार या संचालन।
- केवल नए सदस्यों की भर्ती के आधार पर आय का दावा।
- निश्चित, गारंटीकृत या अत्यधिक आय का वादा।
- उत्पादों के संबंध में झूठे स्वास्थ्य, उपचार या परिणाम संबंधी दावे।
- कंपनी, उत्पाद, Business Plan या Income के संबंध में भ्रामक प्रचार।
- ग्राहक या संभावित सदस्य पर खरीदारी अथवा पंजीकरण का दबाव।
- कंपनी की लिखित अनुमति के बिना विज्ञापन सामग्री या वेबसाइट बनाना।
- कंपनी के Logo, Trademark या Brand Name का अनधिकृत उपयोग।

6. उत्पाद संबंधी दावे

Direct Seller केवल कंपनी द्वारा स्वीकृत Product Literature एवं आधिकारिक जानकारी का उपयोग करेगा। किसी उत्पाद को रोग की रोकथाम, निदान, उपचार या इलाज के रूप में प्रस्तुत नहीं किया जाएगा, जब तक ऐसा दावा कानूनन अधिकृत और कंपनी द्वारा लिखित रूप से स्वीकृत न हो।

7. व्यावसायिक अवसर की प्रस्तुति

- Business Plan को सही, पूर्ण और पारदर्शी रूप से समझाना आवश्यक है।
- संभावित सदस्य को खर्च, पात्रता, आय की शर्तें और जोखिम स्पष्ट रूप से बताए जाएंगे।
- किसी निश्चित आय, नौकरी, निवेश पर गारंटीकृत लाभ या रातोंरात सफलता का दावा नहीं किया जाएगा।
- आय वास्तविक पात्र उत्पाद बिक्री, व्यक्तिगत प्रयास, टीम के प्रदर्शन और कंपनी की नीति पर निर्भर करेगी।

8. बोनस एवं आय

- Bonus और Incentive की गणना कंपनी के वर्तमान Business Plan के अनुसार होगी।
- केवल पात्र एवं सत्यापित Business Volume पर आय देय होगी।
- Returns, Cancellations, गलत Transactions या Fraudulent Business की स्थिति में Bonus समायोजित या वापस लिया जा सकता है।
- लागू TDS, प्रशासनिक शुल्क एवं वैधानिक कटौतियाँ भुगतान से काटी जा सकती हैं।
- कंपनी किसी निश्चित या गारंटीकृत आय का आश्वासन नहीं देती।
- प्रत्येक पात्र Gross Payout पर 2% TDS और 8% Administration Charge की कटौती की जाएगी।
- TDS की कटौती लागू आयकर कानून, निर्धारित सीमा, PAN की उपलब्धता और अन्य वैधानिक प्रावधानों के अनुसार होगी।

9. सक्रिय स्थिति एवं पात्रता

Bonus, Rank, Incentive और Reward की पात्रता के लिए Direct Seller को कंपनी द्वारा निर्धारित Active Status, Personal Business, Team Business और अन्य आवश्यक शर्तें पूरी करनी होंगी।

10. साप्ताहिक क्लोजिंग एवं भुगतान

- Weekly Closing प्रत्येक सोमवार रात 12:00 बजे होगी।
- पात्र भुगतान प्रत्येक मंगलवार को कंपनी के Payout Schedule के अनुसार Process किया जाएगा।
- Payment Verification, बैंक अवकाश, तकनीकी समस्या या अनुपालन जाँच की स्थिति में भुगतान में विलंब हो सकता है।

11. रिटर्न, रिफंड एवं कूलिंग-ऑफ अवधि

- Product Return, Replacement, Refund और Cooling-Off Period कंपनी की प्रचलित नीति एवं लागू कानून के अनुसार होंगे।
- Return के लिए मूल Invoice, उत्पाद की स्थिति, निर्धारित समय-सीमा और अन्य आवश्यक शर्तों का पालन करना होगा।
- Return किए गए उत्पाद से संबंधित Bonus, PV या Incentive को समायोजित किया जा सकता है।

12. ग्राहक सेवा

Direct Seller को ग्राहकों के साथ सम्मानजनक व्यवहार करना होगा, शिकायतों का उचित समाधान करना होगा और आवश्यक होने पर ग्राहक को कंपनी के Grievance Redressal Channel की जानकारी देनी होगी।

13. प्रशिक्षण एवं आचार संहिता

Direct Seller को कंपनी द्वारा निर्धारित Training, Code of Conduct, Product Guidelines और Compliance Policies का पालन करना होगा। प्रशिक्षण कार्यक्रम में भाग लेना पात्रता की शर्त हो सकती है।

14. गोपनीयता एवं व्यक्तिगत जानकारी

Direct Seller ग्राहकों और टीम के सदस्यों की व्यक्तिगत जानकारी को गोपनीय रखेगा। बिना अनुमति किसी व्यक्ति का Mobile Number, KYC, Bank Details या अन्य व्यक्तिगत जानकारी साझा या उपयोग नहीं की जाएगी।

15. सोशल मीडिया एवं डिजिटल प्रचार

- Social Media पर केवल सही एवं कंपनी द्वारा स्वीकृत सामग्री साझा की जाएगी।
- Fake Reviews, Spam Messages, भ्रामक Before-After Images और असत्य Income Proof प्रतिबंधित हैं।
- Direct Seller अपने Social Media Account को कंपनी का आधिकारिक Account बताकर प्रस्तुत नहीं करेगा।

16. अनुशासनात्मक कार्यवाई

नियमों के उल्लंघन, Fraud, गलत दस्तावेज, भ्रामक प्रचार, ग्राहक शिकायत या अनैतिक व्यवहार की स्थिति में कंपनी:

चेतावनी जारी कर सकती है;

- Bonus या Payout रोक सकती है;
- जाँच पूरी होने तक ID Suspend कर सकती है;
- गलत भुगतान की वसूली कर सकती है; अथवा
- Direct Seller Agreement समाप्त कर सकती है।
- कार्यवाई से पूर्व Direct Seller को लागू नीति के अनुसार अपना पक्ष प्रस्तुत करने का अवसर दिया जा सकता है।

17. त्यागपत्र एवं समाप्ति

Direct Seller कंपनी की निर्धारित प्रक्रिया के अनुसार लिखित रूप से त्यागपत्र दे सकता है। Agreement समाप्त होने पर Company ID, Bonus Eligibility और अन्य अधिकार कंपनी की वर्तमान नीति के अनुसार समाप्त या समायोजित किए जा सकते हैं।

18. शिकायत निवारण

Direct Seller या ग्राहक अपनी शिकायत कंपनी के अधिकृत Grievance Officer अथवा Customer Care Channel के माध्यम से दर्ज कर सकता है। शिकायत के साथ नाम, ID, Invoice, Transaction Details और आवश्यक प्रमाण प्रस्तुत करना होगा।

19. नियमों में संशोधन

कंपनी लागू कानून, सरकारी निर्देश या व्यावसायिक आवश्यकता के अनुसार Business Plan, Product Price, Bonus, Policy एवं Terms and Conditions में संशोधन कर सकती है। संशोधित नियम आधिकारिक Website, Mobile Application, Email या अन्य अधिकृत माध्यम से सूचित किए जाएंगे।

20. लागू कानून

सभी गतिविधियाँ Consumer Protection Act, 2019, Consumer Protection (Direct Selling) Rules, 2021 एवं उसके संशोधनों सहित भारत में लागू अन्य संबंधित कानूनों के अधीन होंगी।

घोषणा

मैं प्रमाणित करता/करती हूँ कि मैंने कंपनी के Business Plan, Product Policy, Code of Conduct और उपरोक्त नियम एवं शर्तों को पढ़, समझ और स्वीकार किया है। मैं वास्तविक उत्पाद बिक्री, ग्राहक सेवा और नैतिक व्यावसायिक आचरण के आधार पर Direct Selling Business करने के लिए सहमत हूँ।



BIZZWAY AYURVEDA PRIVATE LIMITED

Office : Anmol Bhawan , Basant Vihar Colony ,
Rajeev Nagar Patna ,Bihar -800011

www.bizzwayonline.com

info@bizzwayonline.com